



BSI APAC 執行長 David Horlock 的一封信

BSI 發行全球性第一個-PAS 7000 供應商風險管理標準



敬啟者：

今日的世界對品質之定義不再侷限於產品及流程標準，更包含了組織行為標準。企業資訊透明度和商譽風險不斷攀高、加上持續擴大的供應鏈，使得企業面臨的挑戰更加複雜。

企業更加關注供應鏈之風險 - 由於品質一詞逐漸開始包含非物理性因素，例如：追溯供應商組織產能實況之能力、環境、社會和倫理影響層面，以及企業道德、安全、組織行為等議題，風險的概念亦隨之演化。

PAS 7000 包含 15 個項目，其中有 9 個核心項目以及 6 個附加項目，可靈活組合以滿足企業特殊需求。該標準係基於歐洲、美洲和亞太地區之全球產業協會和企業組織內 240 位專業人士集體貢獻的智慧編纂而製定。

PAS 7000 供應商風險管理標準 - 供應商資格預審能夠協助回答企業關於合作供應商的三個重要問題：

1. 他們是誰？
2. 他們位於何處？
3. 他們可以信賴嗎？

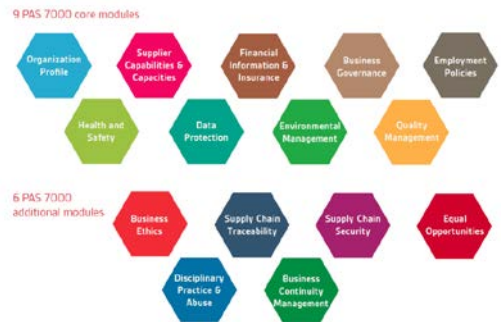
若能在供應商預審階段取得這些資料，進行採購之企業機構、採購人員，以及供應鏈專業人士均可於預審和採用供應商之前，做出更明智的決策，進而確保對於供應商實際產能之信任度、可追蹤性及透明度，並降低風險及確保供應商能夠堅守該企業之價值。對供應商而言，PAS 7000 驗證使您得以公開地提升企業形象、確保信賴程度、減少進行稽核的頻率，並與全球最佳實務趨於一致。領先您的競爭者，現在就取得 PAS 7000 驗證

Best regards
David Horlock

63% of EMEA companies have experienced disruption to their value chain due to unpredictable events beyond their control in the last 12 months.

On average it has taken **2.1 months** to get back to 'business as usual' following an incident.

The average cost per Supply Chain incident to date has been **£449,525**, but this is as high as £17.6M in one company.





想成為 PAS7000 認證之企業或供應商嗎？

以下為 BSI 所提供之服務項目，請勾選適合項目(可複選)



第 1 階段 - 基本 PAS 7000 預審檔案資料

藉由 BSI 驗證的公司簡介網頁連結(Company Profile Web-link)提昇您的企業形象

- BSI 信賴名單目錄 (您是誰，您位於何處)
- 獨立認證
- 推廣您的業務
- 於被稽核時展現最佳實務

第 2 階段 - PAS 7000 驗證

PAS 7000 讓您符合現今公司治理、風險控管與法規遵循之最佳實務，進而維護您的業務優勢。

- 經獨立查核之公司資料
- 符合全球預審要求之最佳實務
- 積極遵循買方資格要求
- 減少來自買方的稽核要求

PAS 7000 供應商培訓計畫

提供供應商 PAS 7000 規範之一日培訓

- 了解您的供應商的產能和能力
- 針對主要供應商之風險管理及專業查核
- 與您的主要供應商分享您的企業價值和重要要求

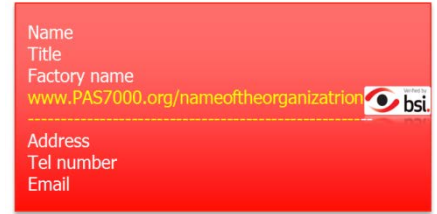
能力建構計畫

旨在推動符合 PAS 7000 最佳實務原則 - 供應商資格預審之供應鏈風險管理 - 之七日計劃

- 藉由管理 GRC 遵循項目建構企業內部能力
- 提高您的競爭優勢並展現風險治理和法規遵循之全球最佳實踐
- 降低成本
- 提昇企業商譽
- 完整的客戶服務計劃，包括教育訓練課程、場內差距評估、現場指導及 CAPA 系統調整

下一步

- 聯繫我們以取得更多資訊 infotaiwan@bsigroup.com | 886 2 2656 0333
- 關於標準介紹，您可瀏覽 BSI 官網 www.bsigroup.tw



BSI PAS 7000 Capacity Building Program

Day 1	Day 2 & 3	Day 4	Day 5	Day 6 & 7
PAS 7000 Assessment Training (1 day) - What is PAS 7000? - What is the current practice of qualifying a supplier? - Understanding the new element of PAS 7000 and its benefits - Understanding the information required in Case and Additional modules - Identifying the essential documentation and/or evidence to support responses to the modules	1st Onsite Gap Assessment (2 days) - Onsite assessment of supplier practice against Case and Additional modules of PAS 7000 - Review policies, procedures and standard evidence in response to the modules of PAS 7000 - Onsite written report on gaps identified	On-site Non-conformance Workshop and Expertise (1 day) - Contracted manage and resolution options for gaps and CAPA identified - Onsite training and technical expertise - Includes Non-Management to manage non-conformities with scores to 3 years (PAS 22000) - Manage corrective actions - Setup notifications and escalations - Design reports and dashboards to monitor effectively	Best Practitioner Customer Engagement Workshop (1 day) - Evaluating the (good) performance against PAS 7000 - Identifying the (good) strengths and weaknesses - Sharing on the best practice for the issues identified - Sharing of the customer improvement project	2nd Onsite Assessment (2 days) - Onsite assessment of supplier practice against Case and Additional modules of PAS 7000 and close out the CAPA identified in 1 st Onsite Gap Assessment - Review policies, procedures and standard evidence in response to the modules of PAS 7000 - Deep-dive review of specific areas or issues - Onsite assessment comments on 1 st Onsite Gap Assessment - Onsite written report on gaps identified